



Provatis est Start-Up suisse indépendante, basée dans la région de Lausanne, proposant des solutions logicielles (SaaS) destinées principalement à l'industrie du transport et de la mobilité. Provatis vend outils ses solutions à des professionnels dans le domaine de la géolocalisation, le Geographical Information Service et le Transport de Personnes.

Forte d'une culture orientée qualité et confirmée depuis plusieurs années, Provatis construit son expertise grâce à une relation proche avec ses clients couplée à une forte réactivité aux demandes du marché.

Afin de soutenir son développement commercial, Provatis recherche une/un :

## **Responsable Commercial / Sales Manager**

### Votre mission

Vous êtes responsable de développer commercialement l'entreprise en prospectant de nouveaux clients et en assurant la prise de commande. Vous proposez un budget annuel dont vous assurez la réalisation via le suivi clientèle et le "reporting" interne.

Vous participez activement au développement stratégique de l'entreprise en coopération directe avec le Directeur en y apportant vos idées, suggestions et retour clients.

Vous effectuez la formation de nos nouveaux clients sur nos produits pour leur permettre une prise en main rapide et efficace.

### Votre profil

Fort d'une expérience d'au minimum 3 ans dans une fonction comparable, vous démontrez une forte affinité pour des secteurs d'activité hautement techniques. Vous travaillez de manière autonome et maîtrisez les outils informatiques tels que Word, Excel, PowerPoint, Gmail, etc...

Méthodique, responsable et autonome, vous avez la capacité à travailler dans un environnement technologique exigeant tout en étant à l'écoute de vos clients. Vous êtes à l'aise dans les démarches "clientèle" et savez promouvoir des produits/services en y intégrant la compréhension du besoin et le conseil.

Vous aimez partager et travailler en équipe afin d'atteindre les objectifs communs. Vous maîtrisez le français. Vous avez également une bonne connaissance orale et écrite du suisse allemand / allemand. L'anglais est un plus.



### Nous proposons

Une fonction importante dans le développement de l'entreprise, avec la possibilité/opportunité/ de faire évoluer nos produits sur base des besoins clients que vous consolidez.

La possibilité de travailler pour produits de niche à haute valeur ajoutée et apportant une réelle plus-value aux utilisateurs.

Vous êtes intéressé et motivé à rejoindre notre équipe ?

Envoyez votre dossier complet (CV, lettre de Motivation, copie des certificats de travail et diplômes) à :

PROVATIS SA

Ressources Humaines

Route de Vallaire 149

CH-1024 Ecublens (Suisse)

Ou par email à [agisiger@provatis.com](mailto:agisiger@provatis.com)